

Ein Lächeln ins Gesicht zaubern, wenn unsere Kunden und ihre Kunden in eines unserer Produkte beißen – mit diesem Anspruch begeistern wir seit mehr als einem Jahrhundert weltweit Konditoren, Patissiers und Chocolatiers ebenso wie industrielle Verarbeiter in der Süßwarenindustrie. Unser Unternehmen, die Lübecker Marzipan-Fabrik v. Minden & Bruhns GmbH & Co. KG / Lubeca, ist ein Markenbegriff. Mit über 260 engagierten und qualifizierten Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern stehen wir für konsequentes Qualitätsdenken und starke Kundenorientierung.

Wir sind ein nachhaltig erfolgreiches und innovatives Unternehmen. Unser Stiftungsgesellschafter garantiert uns Unabhängigkeit und langfristige Stabilität. Wir wachsen kontinuierlich, investieren in die Erweiterung unserer modernsten Fertigungseinrichtungen und entwickeln unsere Strukturen und Abläufe stetig weiter.

Im Rahmen einer geregelten Altersnachfolge und zur aktiven Weiterentwicklung unseres Unternehmens suchen wir eine ambitionierte und erfahrene Persönlichkeit (m/w/d) als

## Geschäftsführer Vertrieb & Marketing

Sie führen unser Unternehmen strategisch und operativ – verantwortlich für Vertrieb und Marketing – zu weiterem profitablen Wachstum im Tandem mit dem Vorsitzenden der Geschäftsführung. Insbesondere:

- treiben Sie den Ausbau unserer starken Marktposition weltweit systematisch voran, kreieren mit Ihrem Team Innovationen, erweitern selektiv das Produktportfolio, analysieren dafür Markt-, Kunden- und Technologietrends und betreuen und entwickeln aktiv Top-Kunden
- wissen Sie, dass Erfolg im Vertrieb planbar ist, und entwickeln dazu Strukturen, Prozesse, Systeme und Steuerungslogiken in Ihrem Bereich – in enger Abstimmung mit den Schnittstellenbereichen – weiter
- verstehen Sie sich als Motivator, Coach und Impulsgeber, streben gemeinsam mit Ihrem hochqualifizierten Team auf dem Fundament des Bewährten nach immer neuen Höchstleistungen

Es bietet sich Ihnen die besondere Gelegenheit, langjährig gewachsene Geschäftsbeziehungen in einem definierten Übergabeprozess von Ihrem Vorgänger übertragen zu bekommen.

Sie:

- sind ein nachweislich erfolgreicher Vertriebsprofi mit Marketinghintergrund im produzierenden B2B-Lebensmittelumfeld, idealerweise in der Süß- und Backwarenindustrie mit Erfahrung in mehrstufigen und digitalen Vertriebsmodellen sowie Key Account Management und Außendienst
- verfügen über eine Hochschulausbildung und haben über mehr als 10 Jahre erfolgreiche Führungsverantwortung und Verhandlungsgeschick in vergleichbarer Funktion unter Beweis gestellt
- gehen als unternehmerisch zupackende Führungspersönlichkeit beispielgebend voran, führen Ihr Team zielorientiert, motivieren und entwickeln Ihre Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter
- sind überzeugt, dass sich Erfolge eines Unternehmens langfristig nur gestalten und absichern lassen, wenn im Unternehmen im Team gearbeitet wird und gewachsene Strukturen und Prozesse immer wieder methodisch hinterfragt, optimiert und auf sich ändernde Kundenbedürfnisse ausgerichtet werden

Sie suchen als durchsetzungsstarke Führungspersönlichkeit mit hoher Eigenmotivation und ausgeprägtem Gestaltungswillen gezielt das kulturelle Umfeld eines etablierten, wachsenden Unternehmens mit einem auf hohes Kundenverständnis und Qualität ausgerichteten Geschäftsmodell. Sichere deutsche und englische Sprachkenntnisse sowie Mobilität setzen wir voraus.

Wir bieten eine echte Gestaltungsaufgabe in einem gesunden, innovativen, mittelständischen Branchenführer. Die finanzielle Ausstattung und die sonstigen Rahmenbedingungen entsprechen der Bedeutung der Position. Der Sitz unseres Unternehmens ist in Norddeutschland bei Lübeck.

